



# «ЭКОНОМИКА И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ» — ПРОФЕССИЯ, КОТОРАЯ КОРМИТ

Краткое введение: профессия сочетает практику и стабильный спрос, открывая путь к уверенной карьере в бизнесе.



# КТО ТАКОЙ БУХГАЛТЕР СЕГОДНЯ?

## НЕ ПРОСТО «СЧЕТОВОД»

Ключевая фигура бизнеса: работает с цифрами и понимает логику процессов.

## ЦЕЛЬ — УСПЕХ КОМПАНИИ

Знает, как оптимизировать финансы и поддержать рост организации.

# ЧЕМУ УЧАТ В ПРОГРАММЕ СПО



## БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

Ведение учета активов и обязательств.



## НАЛОГИ

Начисление налогов и работа с режимами налогообложения.



## РАСЧЕТЫ С БЮДЖЕТОМ

Взаимодействие с бюджетом и внебюджетными фондами.



## ОТЧЕТНОСТЬ

Составление и анализ бухгалтерской отчетности.



## ПРОФ. ПРОГРАММЫ

Практика в 1С:Бухгалтерия, СБИС и других системах.



# ПОЧЕМУ ЭТО ВЫГОДНО?

Универсальность и стабильность: бухгалтеры нужны при торговле и производстве. Выпускники востребованы в стартапах, холдингах и госучреждениях. Можно работать в штате или удаленно на нескольких клиентах.

# ПРЕИМУЩЕСТВО НА РЫНКЕ ТРУДА — ДЕФИЦИТ КАДРОВ

## ВЫСОКИЙ СПРОС

Рынок испытывает значительную потребность в грамотных бухгалтерях.

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ УЖЕ СТУДЕНТАМ

Хорошие специалисты получают предложения о работе ещё на выпускном курсе.





# БЫСТРЫЙ СТАРТ — ДИПЛОМ СПО

Диплом СПО позволяет начать карьеру через 2–3 года, исключая долгие общие курсы и давая прикладные навыки для работы с первого дня.



# КАРЬЕРНЫЙ РОСТ

01

## ПОМОЩНИК БУХГАЛТЕРА

Начальная позиция для практики и развития.

02

## ГЛАВНЫЙ БУХГАЛТЕР

Ответственность за учёт и отчёты компании.

03

## ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР

Стратегическое управление финансами бизнеса.

# ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ

Знания из учёбы пригодятся в жизни: управление личными финансами, понимание кредитов и налогов —навыки для стабильности и планирования будущего.



# ГДЕ РАБОТАЮТ ВЫПУСКНИКИ



## КОРПОРАЦИИ

Крупные холдинги и компании.



## МАЛЫЙ БИЗНЕС

Стартапы и локальные предприятия.



## ГОСУДАРСТВЕННЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ

Бюджетные и регуляторные организации.



## ФРИЛАНС

Удалённое ведение нескольких компаний.



# ЗАКЛЮЧЕНИЕ — ВАШ ВЫБОР

«Экономика и бухгалтерский учет» — выбор для тех, кто хочет стабильности, достойной зарплаты и уверенности в завтрашнем дне. Поступите к нам и получите профессию, востребованную всегда и везде.



# КАЗАНСКИЙ СОЦИАЛЬНО- ГУМАНИТАРНЫЙ ТЕХНИКУМ

---

ПОЗНАКОМИМ ВАС С НАШЕЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ  
ПРОГРАММОЙ

40.02.04 «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»



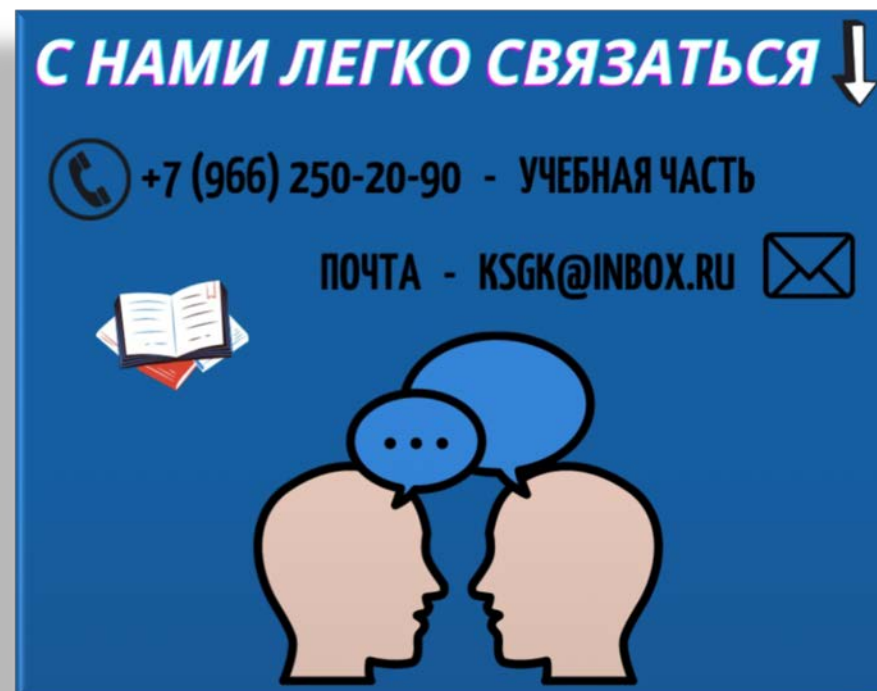
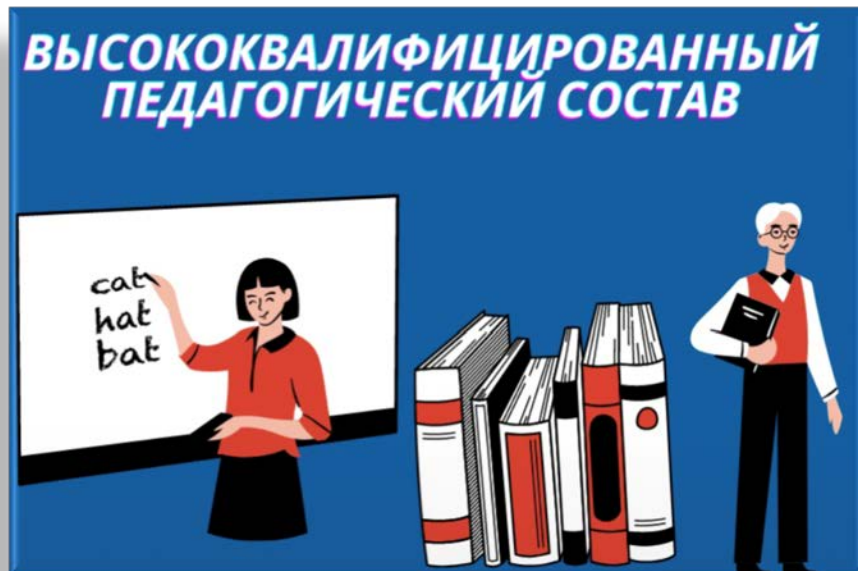
Мы направлены на подготовку высококвалифицированных специалистов в области права. В ходе обучения студенты получают теоретические знания и практические навыки, необходимые для успешной карьеры в юридической сфере.

В техникуме реализуется обучение по трем основным направлениям:

1. Правоприменительная деятельность;
2. Правоохранительная деятельность;
3. Обеспечение реализации прав граждан в сфере пенсионного обеспечения и социальной защиты.

Основные цели обучения на юридическом факультете включают:

- формирование глубоких знаний в области отечественного права;
- развитие аналитических и критических навыков, необходимых для решения правовых задач;
- подготовка студентов к профессиональной деятельности в различных областях права, включая уголовное, гражданское, административное, трудовое и право социального обеспечения.



Студенты второго курса юридического факультета  
Казанского социально-гуманитарного техникума  
посетили Верховный Суд Республики Татарстан

27 ноября 2025 года студенты второго курса юридического факультета КСГТ побывали в Верховном Суде Республики Татарстан. Экскурсия была организована для углубления знаний о судебной системе и практической деятельности судов.

Визит начался с вводной лекции, где представитель суда рассказал о принципах правосудия, структуре суда и роли Верховного Суда в системе судебной власти.

Студенты узнали о процессе рассмотрения дел и особенностях принятия судебных решений. Особый интерес вызвали примеры реальных дел и возможность пообщаться с действующими судьями.



Подобные экскурсии стали традицией на юридическом факультете. Они помогают студентам сформировать профессиональные навыки и лучше понять реальную практику юриспруденции.

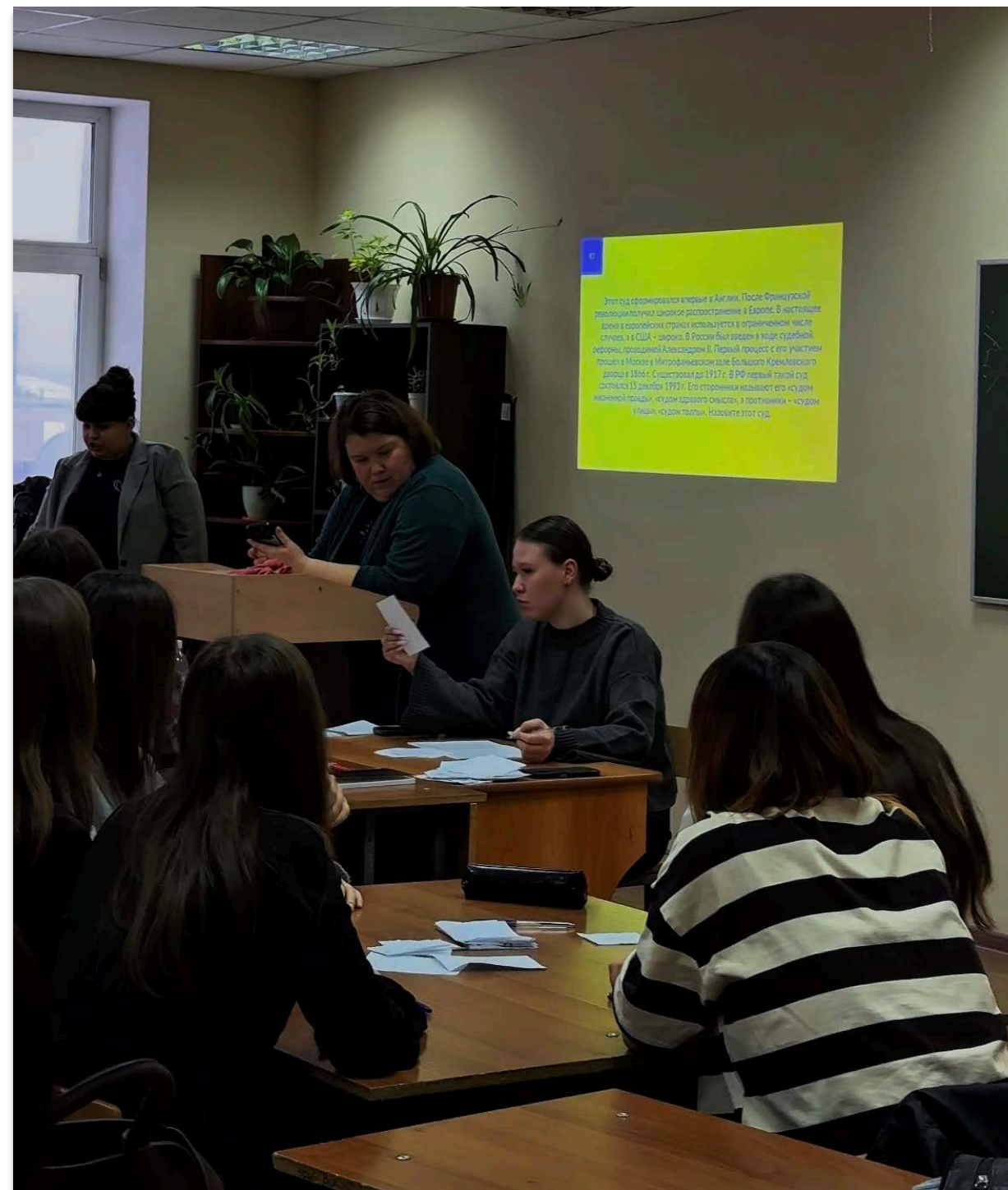


## Брейн-ринг ко Дню юриста и Дню Конституции прошел в Казанском социально-гуманитарном техникуме

11 декабря 2025 года в Казанском социально-гуманитарном техникуме студенты третьего курса юридического факультета провели брейн-ринг для второкурсников, приуроченный ко Дню юриста и Дню Конституции РФ.

Участники в командах отвечали на вопросы по конституционному праву, правам человека и профессиональным юридическим ситуациям. Мероприятие прошло динамично: студенты проявили активность и энтузиазм, разбирая как теорию, так и практические задачи.

Организаторы отметили важность таких встреч для популяризации права и создания атмосферы сотрудничества. Преподаватели поддержали инициативу, подчеркнув вклад игры в повышение правовой грамотности. В завершение победителей наградили, участники получили сертификаты.



Мастер-класс для студентов юридического факультета провел адвокат

Андрей Фартдинов

23 января 2026 года в Казанском социально-гуманитарном техникуме состоялся мастер-класс действующего адвоката Андрея Фартдинова для студентов юридического факультета.

Спикер поделился опытом защиты прав клиентов, подготовки документов и ведения судебных дел, а также рассказал о значении профессиональной этики. Студенты активно участвовали в обсуждении и разбирали практические кейсы из реальной адвокатской практики.

По мнению организаторов, встречи с практикующими специалистами помогают будущим юристам лучше понять специфику профессии и применить теорию на практике.



Студенты юридического факультета Казанского социально-гуманитарного техникума посетили Музей МВД Татарстана

5 февраля 2026 года студенты второго курса юридического факультета Казанского социально-гуманитарного техникума побывали в Музее МВД Республики Татарстан. Экскурсия стала важной частью образовательного процесса, направленной на углубление знаний о работе правоохранительных органов.

В ходе мероприятия студенты познакомились с историей становления МВД в регионе. Экскурсовод представил уникальные экспонаты: исторические документы, образцы формы разных лет и технические средства, которые использовались в разные периоды. Особый интерес у будущих юристов вызвали интерактивные стенды, где можно было наглядно увидеть, как строится работа полиции, а также узнать о резонансных преступлениях, раскрытых в Татарстане.





Преподаватели подчеркнули, что подобные выездные занятия помогают студентам лучше понять практическую сторону профессии и вдохновляют примерами профессионализма сотрудников МВД. После экскурсии учащиеся отметили, что такие мероприятия важны для формирования профессиональной идентичности и более осознанного подхода к будущей карьере в юриспруденции.



Наши студенты обучаются по современным образовательным стандартам, которые предполагают:

- лекции и семинары с опытными преподавателями, практикующими юристами и экспертами в области права;
- практические занятия, направленные на развитие навыков работы с правовыми документами и рассмотрения юридических кейсов;
- участие в научных конференциях, круглых столах и конкурсах.

Одним из ключевых аспектов обучения по направлению «Юриспруденция» является практика. Студенты проходят стажировки в юридических фирмах, государственных учреждениях и организациях, что дает им возможность получить реальный опыт работы и наладить полезные контакты в профессиональной среде.

Мы будем рады видеть вас в числе студентов юридического факультета и уверены, что обучение по направлению «юриспруденция» в Казанском социально-гуманитарном техникуме станет первым шагом к успешной карьере в правовой сфере!

**КАЗАНСКИЙ СОЦИАЛЬНО-  
ГУМАНИТАРНЫЙ ТЕХНИКУМ**

**направление подготовки**

**38.02.08. – ТОРГОВОЕ ДЕЛО**

**«Специалист торгового дела»**



# Процессы ТОРГОВОГО ДЕЛА



**Учим управлению и современным технологиям бизнеса**

# АКЦЕНТЫ В ОБУЧЕНИИ:

## **КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

организация закупок, управление системой сбыта, формирование каналов продаж, оптовая и розничная торговля, управление торговым ассортиментом

## **ЛОГИСТИКА**

управление цепями поставок в торговле, управление товарными запасами, логистические операции, логистические инновации в коммерции

## **МАРКЕТИНГ**

продвижение товара, реклама, PR, изучение рынка, создание потребительского предпочтения

## **Специалист по закупкам**

организация и проведение закупочных процедур, анализ рынка поставщиков, выбор оптимальных предложений по ценам и условиям, контроль исполнения договорных обязательств.

## При выборе специальности «Торговое дело» студент приобретает:

1. Востребованность: Большое количество вакансий (менеджеры по продажам, категорийные менеджеры, логисты).
2. Быстрый карьерный рост: От линейного специалиста до управляющего магазином или коммерческого директора.
3. Универсальность: Навыки применимы в ритейле, e-commerce (онлайн-торговле), B2B-секторе и собственном бизнесе.
4. Практические навыки: Управление ассортиментом, оценка качества товаров, работа в 1С: Управление торговлей.
5. Умение продавать: Изучение психологии клиентов, переговоров и трейдмаркетинга.



## **Что изучает будущий специалист при поступлении на специальность Торговое дело:**

- Организацию торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынке.**
- Организацию и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд.**
- Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами.**
- Экономику и основы финансово-хозяйственной деятельности торговой организации.**
- Автоматизацию торгово-технологических процессов.**
- Основы предпринимательства.**
- Менеджмент.**
- Бухгалтерский учет.**
- Документационное обеспечение управления.**
- Основы маркетинга.**
- Товароведение и экспертиза качества.**
- Правовые основы коммерческой деятельности.**

# **Занимаемые выпускниками должности**

## **На начальном этапе карьеры:**

Менеджер по сбыту (оптовым и розничным продажам)

Менеджер по закупкам

Менеджер по работе с клиентами

Менеджер по складским операциям

Ассистент категорийного менеджера в розничной торговой сети

Менеджер тендерного отдела и т.д.

## **В дальнейшем:**

Коммерческий директор

Руководитель коммерческого отдела

Руководитель службы маркетинга и развития бизнеса

Директор по ключевым клиентам

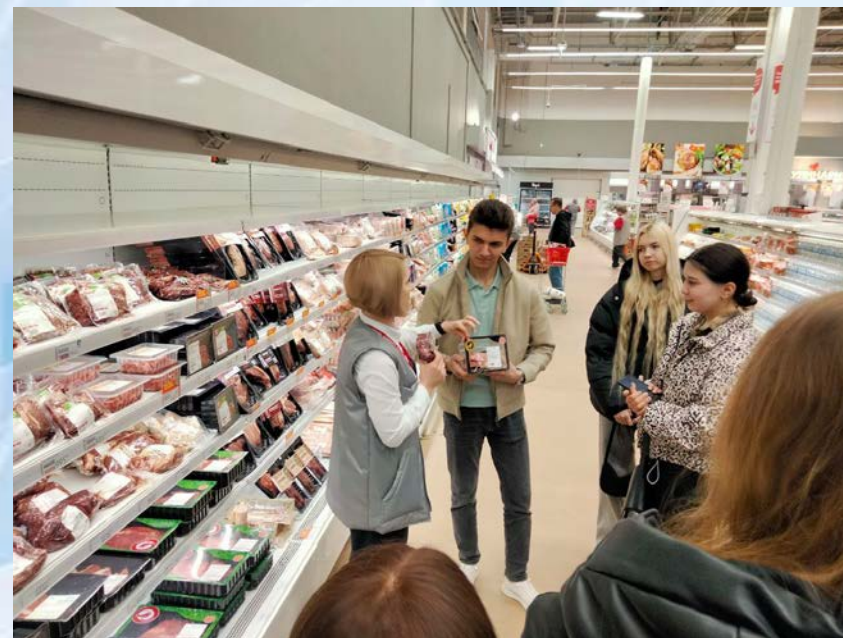
Руководитель тендерного отдела

Категорийный менеджер в розничной торговой сети

Директор магазина формата «у дома»

Индивидуальный предприниматель и т.д.

# Информативные экскурсии в ключевые розничные сети



# Проводим интересные пары с участием старших курсов



# Слушаем специалистов по развитию личного бренда



# Позволяем себе творчески мыслить

